

21. II. 1917

neuer Zeitungen und Zeitungsmaterial der Vereinigten Staaten entfielen 1903 auf die Anzeigen 145,51 Millionen Dollar (1880 39,13), auf den Verkauf 111,29 (1880 49,87). Das Verhältnis verschiebt sich von Jahr für Jahr zu Jahr, zu Ungunsten des Verkaufs. Die Rücksicht auf das Anzeigewesen zwingt die Presse, nach größerer Verbreitung zu streben, was zumeist durch Vergrößerung des redaktionellen Teiles versucht wird, aber auch durch Verdülligung des Preises. So geht die Rücksicht auf das Anzeigewesen einen Teil der Einnahmen aus diesem auf. Diese Rücksicht ist jedoch die harmloseste, die Presunternehmungen sind vielmehr Erwerbsunternehmungen größten Stils geworden, die den Rücksicht auf das Interessenwesen den redaktionellen Teil unterordnen; zuerst das Geschäft und dann die Meinung. Diese Entwicklung hat *Vassalle* zu seinen bekannten Angriffen auf die bürgerliche Presse veranlaßt und zu der Forderung, daß die Annoncen ausschließlich den Amüséblättern zuzuweisen wären. Im heutigen Staate und bei der gegenwärtigen Art der Wirtschaft würde dies nur eine ungeheure Förderung der Amüséblätter und damit des Einflusses der Regierungen bewirken. Andere wollen sie in eigene Anzeigeblätter verwiesen haben. Kein Zweifel, daß nur die Gewohnheit uns die unnatürliche Verbindung von Meinenungen über Dinge, die die Menschen am tiefsten bewegen, und der Anzeige über Hosenträger oder Binden nicht entzünden läßt. Schädlich wird diese Verbindung, wo aus Rücksicht auf den Interessen der Hosenträger oder Bartwichse jede Meinung unterdrückt wird, die der seinen widerspricht. Die Fälle sind bei den größten Zeitungen häufig; so sei folgender Fall erwähnt: In Berlin sind zwei Angestellte eines Kaufhauses der Unterstellung beschuldigt worden. Nach langer Untersuchungshaft erfolgte auf Grund unzweideutiger Beweise ein Freispruch. Versuche, Berichtigungen in die Berliner Zeitungen zu bringen, scheiterten; man verlangte, daß die Zustimmung der Firma erwirkt werde. Es ist dies nur ein Fall von vielen.

geschildert. Auch bei uns bürgert es sich schon ein, daß Städte für sich Reklame machen. In Amerika haben 173 Städte im Jahre 1919 für diesen Zweck 7½ Millionen Dollar verausgabt. Sogar die Hochschulen machen beträchtlich Reklame. Rekruten werden im Wege öffentlicher Bekanntmachungen angeworben. Der englische Werbebefehlzug im ersten Kriegsjahr ist bekannt. In dieses Gebiet gehört auch die Reklame für die verschiedenen Kriegsanleihen. Als Gegentendenzen gegen die Reklame wären zu erwähnen die Konsumvereine, die Trusts und auch gewisse Standesvorurteile. Beispielsweise haben in Paris alte Gewerbestatuten den Kaufleuten Beschränkungen im Anbot auferlegt; nach einer Polizeiverordnung von 1734 durften sie keine Verkaufsankündigungen verbreiten. Heute gilt es meistens, daß die Vorbringung unrichtiger Bekanntmachungen, die den Anschein eines besonders günstigen Anbots erwecken sollen, verboten ist. In Österreich gilt das Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb vom Jahre 1907. Es gibt Bestimmungen für Ausnerläufe und solche zum Schutz des Landschaftsbildes gegen Verunzung durch Reklame. Andererseits fördert der Staat die Reklame durch billige Posttarife, durch Veranstaltung von Ausstellungen, insdenn die Reklame auch ein Objekt der Steuertheoretiker ist. So hat denn die Reklame fast das ganze Leben erfaßt und es war ein glücklicher Gedanke, uns dieses reiche Gebiet in einer umfang- und inhaltsreichen Monographie recht zu Bewußtsein zu bringen.

Die Frau auf dem Arbeitsmarkt.

Van Melheis Snpp.

Nicht erst im Kriege ist die Frau auf dem Arbeitsmarkt erschienen; schon lange vorher war der Zustrom von Frauen zur Industrie, zum Handel und Verkehr stetig in Wachsen. Unbegreiflich für alle die, in deren Ver-